



Komunikat prasowy

Warszawa, 13.01.2026 r.

RONSON Development z mocnym zakończeniem roku 2025

Liczba lokali sprzedanych w 2025 roku wynosi (542), w tym (176) lokali zostało sprzedanych w projekcie Ursus Centralny, (79) lokali w projekcie Nowa Północ, a (74) lokale w projekcie Zielono Mi.

Liczba lokali przekazanych klientom w 2025 roku wynosi (620), w tym (270) lokali zostało przekazanych w projekcie Ursus Centralny, (125) lokali w projekcie Miasto Moje, a (75) lokali w projekcie Nowa Północ.

Ponadto spółka przekazała informacje dotyczące sprzedaży w IV kwartale 2025 roku. Łącznie sprzedano (192) lokale, w tym (58) lokali zostało sprzedanych w projekcie Ursus Centralny, (41) lokali w projekcie Między Drzewami, a (28) lokali w projekcie Zielono Mi.

Dodatkowo RONSON przekazał łącznie (133) lokale, w tym (45) lokali zostało przekazanych w projekcie Zielono Mi, (41) lokali w projekcie Nowa Północ, a (23) lokale w projekcie Viva Jagodno.

„Rok 2025 przyniósł wyraźną poprawę koniunktury na rynku mieszkaniowym. Po trudniejszym początku roku, kolejne kwartały pokazały stopniowe ożywienie popytu, a rynek wspierany kolejnymi obniżkami stóp procentowych wyraźnie odetchnął. Zwiększona dostępność kredytów hipotecznych przywróciła wielu klientom możliwość podjęcia decyzji o zakupie mieszkania, co bezpośrednio przełożyło się na rosnące tempo sprzedaży oraz większą aktywność klientów z kwartału na kwartał.

Dla RONSON Development był to dobry i intensywny rok. Zrealizowaliśmy cele, które postawiliśmy sobie na początku 2025, a poprawiająca się sytuacja rynkowa pozwoliła nam konsekwentnie rozwijać ofertę i skutecznie odpowiadać na potrzeby klientów. Patrzymy na kolejny rok z optymizmem, w 2026 planujemy rozpocząć budowę kolejnych 1 000 lokali, obejmujących sześć projektów w nowych lokalizacjach, a także kolejne etapy realizowanych już inwestycji. Zakładamy, że pozytywne nastawienie rynku utrzyma się.”– mówi Boaz Haim, Prezes RONSON Development.

Andrzej Gutowski, Dyrektor Sprzedaży RONSON Development zaznacza, że: *„Rok 2025 zakończyliśmy bardzo solidnym wynikiem sprzedażowym. Łącznie sprzedaliśmy 542 lokale, przy wyraźnie rosnącym tempie sprzedaży w kolejnych kwartałach. Na tle całego roku szczególnie mocny był czwarty kwartał, w którym sprzedaliśmy 192 lokale. Na poziomie całego roku istotny udział w sprzedaży miał projekt Ursus Centralny, gdzie sprzedaliśmy 176 lokali, a także projekty Nowa Północ i Zielono Mi, które konsekwentnie utrzymywały dobrą dynamikę sprzedaży. W sprzedających się projektach oferowaliśmy zróżnicowane metraże oraz układy mieszkań. Pozwalało to nam skutecznie odpowiadać na potrzeby różnych grup klientów.*

W 2026 roku planujemy kontynuować aktywny rozwój oferty, ze szczególnym uwzględnieniem Warszawy, gdzie zaplanowaliśmy kilka istotnych premier. Na Białołęce rozpoczniemy pierwsze etapy dwóch nowych inwestycji – przy ulicach Epopei oraz Stojowskiego, a na Bemowie

uruchomimy pierwszy etap projektu Marynin. W dalszej części roku do sprzedaży trafi trzeci etap osiedla Zielono Mi, natomiast jesienią planujemy rozpoczęcie sprzedaży nowo pozyskanej inwestycji przy ulicy Brzeskiej na Pradze.

Równolegle rozwijamy nasze portfolio w innych dużych ośrodkach miejskich. We Wrocławiu planujemy uruchomienie inwestycji w ścisłym centrum miasta, przy ulicy Drobnera. Kontynuujemy także rozwój w Szczecinie, gdzie w 2026 roku wprowadzimy kolejne etapy projektów Nowa Północ oraz Nowe Warzymice. Dodatkowo w połowie roku planujemy debiut zupełnie nowej inwestycji – projektu Vivaldi.”

O RONSON Development

RONSON Development jest doświadczonym, dynamicznie rozwijającym się deweloperem, prowadzącym inwestycje mieszkaniowe w największych polskich miastach, głównie w Warszawie, a także w Poznaniu, Wrocławiu i Szczecinie. Od początku swojej działalności w 2000 r. RONSON zdobył zaufanie tysięcy klientów, co daje mu pozycję jednej z wiodących w Polsce firm deweloperskich. RONSON tworzy przestrzenie, w których dobrze i wygodnie się mieszka. Jest pionierem rozwiązań ekologicznych, które wprowadza z myślą o ochronie klimatu i zmniejszeniu kosztów użytkowania dla klientów. Obecnie w ofercie firmy znajdują się mieszkania dopasowane do potrzeb różnych grup klientów – są w niej zarówno apartamenty, jak i lokale z segmentu popularnego. RONSON Development jest członkiem Polskiego Związku Firm Deweloperskich. Dowodem zaufania klientów do firmy są liczne nagrody i certyfikaty. Od stycznia 2025 roku firma posiada Laur Konsumenta. W grudniu 2024 roku RONSON drugi rok z rzędu został wiceliderem Ogólnopolskiego Rankingu Najlepszych Deweloperów organizowanego przez Magazyn Strefa Gospodarki Dziennika Gazety Prawnej. Natomiast w kwietniu 2023 roku RONSON Development otrzymał tytuł Lidera Nieruchomości Otodom 2022, a projekt Nowe Warzymice otrzymał nagrodę Wizjery 2022 za najlepsze wykorzystanie ekotrendów w inwestycji deweloperskiej. W 2021 roku Spółka została wyróżniona tytułem Business Superbrands 2021, a w 2022 roku firma znalazła się na podium plebiscytu, zajmując 3. miejsce. W 2020 roku Spółka była w czołówce Ogólnopolskiego Rankingu Najlepszych Deweloperów Mieszkaniowych 2020. RONSON jest również laureatem wielu prestiżowych nagród, przyznawanych przez grono analityków i inwestorów giełdowych. W 2017 r. strona

internetowa Spółka została nagrodzona tytułem Złota Strona Emitenta, w konkursie zorganizowanym przez Stowarzyszenie Emitentów Giełdowych. W 2014 firma zdobyła nagrodę w kategorii usługi deweloperskie, w konkursie Orły Polskiego Budownictwa 2014. W 2013 r. firma zajęła I miejsce w rankingu Giełdowa Spółka Roku w kategorii „Relacje inwestorskie”, organizowanym przez dziennik Puls Biznesu oraz godło Deweloper Roku 2013, przyznane przez Centralne Biuro Certyfikacji Krajowej.

Zapraszamy do śledzenia RONSON Development w mediach społecznościowych, na [Facebooku](#), [Instagramie](#), [YouTube](#) oraz [LinkedIn](#).

Kontakt do mediów:

Katarzyna Kozłowska

PR Advisors

Mail: kozłowska@pradvisors.pl

Tel: +48 605 336 411