



Komunikat prasowy

Warszawa, 13.11.2025 r.

RONSON Development publikuje raport finansowy za trzy kwartały 2025.

- **350 sprzedane lokale w trzech kwartałach 2025 (vs. 388 w trzech kwartałach 2024 r.)**
- **Przekazanie 487 lokali w trzech kwartałach 2025 (vs. 454 w trzech kwartałach 2024 r.)**
- **Przychody Spółki ze sprzedaży lokali mieszkalnych i usługowych wyniosły 316,9 mln zł w trzech kwartałach 2025 r.**
- **Spółka ma zabezpieczony bank ziemi na 4 147 mieszkań, w tym 526 jednostek przeznaczonych dla LivingGo – platforma najmu instytucjonalnego RONSON**
- **Spółka w analizowanym okresie zakończyła 5 projektów, obejmujących łącznie 277 lokali**

RONSON Development, jeden z wiodących deweloperów w kraju, na polskim rynku obecny od 2000 roku, opublikował wyniki finansowe za trzy kwartały 2025 roku. Całkowite przychody Spółki ze sprzedaży lokali mieszkalnych i usługowych wyniosły 316,9 mln zł. Na przychody miała wpływ wyższa średnia cena sprzedanych mieszkań.

RONSON Development sprzedał łącznie w pierwszym półroczu 183 lokale. Motorami sprzedaży były projekty Ursus Centralny (118) oraz Nowa Północ (59). Obecnie w ofercie sprzedażowej dewelopera znajduje się 916 lokali.

– Po trzech kwartałach widzimy wyraźnie pozytywną tendencję sprzedażową i rosnącą aktywność klientów na rynku. Kierunek, który obraliśmy, przynosi efekty, a odpowiednie zarządzanie budżetem pozwala nam przygotowywać się do kolejnych kwartałów, w których spodziewamy się dalszego wzrostu sprzedaży.

Chcemy jednak rozwijać się w sposób przemyślany. Rozszerzamy ofertę tam, gdzie faktycznie widzimy realne zapotrzebowanie ze strony klientów, jednocześnie dbając o stabilność finansową i bezpieczeństwo biznesowe. Dzięki temu możemy konsekwentnie realizować nasze plany i reagować na ewentualne zmiany rynkowe. Wchodzimy w ostatni kwartał roku z dużym optymizmem, przekonani, że odpowiedzialne decyzje, elastyczne planowanie oraz konsekwentne działania pozwolą nam utrzymać właściwy kierunek. – **Boaz Haim, Prezes RONSON Development.**

– Na rynku mieszkaniowym można dostrzec wyraźne przyspieszenie sprzedaży. Zauważamy to również po naszych wynikach – w pierwszej połowie roku sprzedaliśmy łącznie 183 mieszkania, natomiast w samym trzecim kwartale sprzedaż osiągnęła już 167 lokali. Klienci coraz chętniej podejmują decyzje zakupowe, a popyt na mieszkania rośnie.

Naszym celem na ten rok jest zakończenie sprzedaży z wynikiem ponad 500 lokali. To realny plan, biorąc pod uwagę tempo sprzedaży w ostatnich miesiącach. W kolejnych kwartałach zamierzamy konsekwentnie umacniać naszą pozycję w miastach, na terenie których już działamy - jednocześnie zwiększając skalę produkcji we Wrocławiu i Poznaniu. Widzimy w tych rynkach duży potencjał i chcemy go w pełni wykorzystać – **Andrzej Gutowski, Dyrektor Działu Sprzedaży RONSON Development**

– „W trzech kwartałach 2025 roku przekazaliśmy klientom 487 lokali, co stanowi wyższy wynik w porównaniu do tego samego okresu 2024 roku. Utrzymujemy terminowość realizacji projektów oraz wysoką jakość obsługi, a przychody ze sprzedaży lokali mieszkalnych i usługowych wyniosły 316,9 mln zł.

Silna płynność finansowa zapewnia nam elastyczność w planowaniu nowych inwestycji i pewność w zarządzaniu bieżącymi projektami. Pozwala nam również szybko reagować na nowe możliwości rynkowe. Dzięki konsekwentnemu zarządzaniu sprzedażą i finansami możemy rozwijać ofertę w miastach, w których działamy, rozpoczynać nowe projekty i utrzymywać stabilny wzrost w nadchodzących kwartałach.” – **powiedział Yaron Shama, Dyrektor Finansowy RONSON Development.**

O RONSON Development

RONSON Development jest doświadczonym, dynamicznie rozwijającym się deweloperem, prowadzącym inwestycje mieszkaniowe w największych polskich miastach, głównie w Warszawie, a także w Poznaniu, Wrocławiu i Szczecinie. Od początku swojej działalności w 2000 r. RONSON zdobył zaufanie tysięcy klientów, co daje mu pozycję jednej z wiodących w Polsce firm deweloperskich. RONSON tworzy przestrzenie, w których dobrze i wygodnie się mieszka. Jest pionierem rozwiązań ekologicznych, które wprowadza z myślą o ochronie klimatu i zmniejszeniu kosztów użytkowania dla klientów. Obecnie w ofercie firmy znajdują się mieszkania dopasowane do potrzeb różnych grup klientów – są w niej zarówno apartamenty, jak i lokale z segmentu popularnego. RONSON Development jest członkiem Polskiego Związku Firm Deweloperskich. Dowodem zaufania klientów do firmy są liczne nagrody i certyfikaty. W grudniu 2024 roku RONSON drugi rok z rzędu został wiceliderem Ogólnopolskiego Rankingu Najlepszych Deweloperów organizowanego przez Magazyn Strefa Gospodarki Dziennika Gazety Prawnej. Natomiast w kwietniu 2023 roku RONSON Development otrzymał tytuł Lidera Nieruchomości Otodom 2022, a projekt Nowe Warzymice otrzymał nagrodę Wizjery 2022 za najlepsze wykorzystanie ekotrendów w inwestycji deweloperskiej. W 2021 roku Spółka została wyróżniona tytułem Business Superbrands 2021, a w 2022 roku firma znalazła się na podium plebiscytu, zajmując 3. miejsce. W 2020 roku Spółka była w czołówce Ogólnopolskiego Rankingu Najlepszych Deweloperów Mieszkaniowych 2020. RONSON jest również laureatem wielu prestiżowych nagród, przyznawanych przez grono analityków i inwestorów giełdowych. W 2017 r. strona internetowa Spółki została nagrodzona tytułem Złota Strona Emitenta, w konkursie zorganizowanym przez Stowarzyszenie Emitentów Giełdowych. W 2014 firma zdobyła

nagrodę w kategorii usługi deweloperskie, w konkursie Orły Polskiego Budownictwa 2014. W 2013 r. firma zajęła I miejsce w rankingu Giełdowa Spółka Roku w kategorii „Relacje inwestorskie”, organizowanym przez dziennik Puls Biznesu oraz godło Deweloper Roku 2013, przyznane przez Centralne Biuro Certyfikacji Krajowej.

Zapraszamy do śledzenia RONSON Development w mediach społecznościowych, na [Facebooku](#), [Instagramie](#), [YouTube](#) oraz [LinkedIn](#).

Kontakt do mediów:

Katarzyna Kozłowska

PR Advisors

Mail: kozłowska@pradvisors.pl

Tel: +48 605 336 411